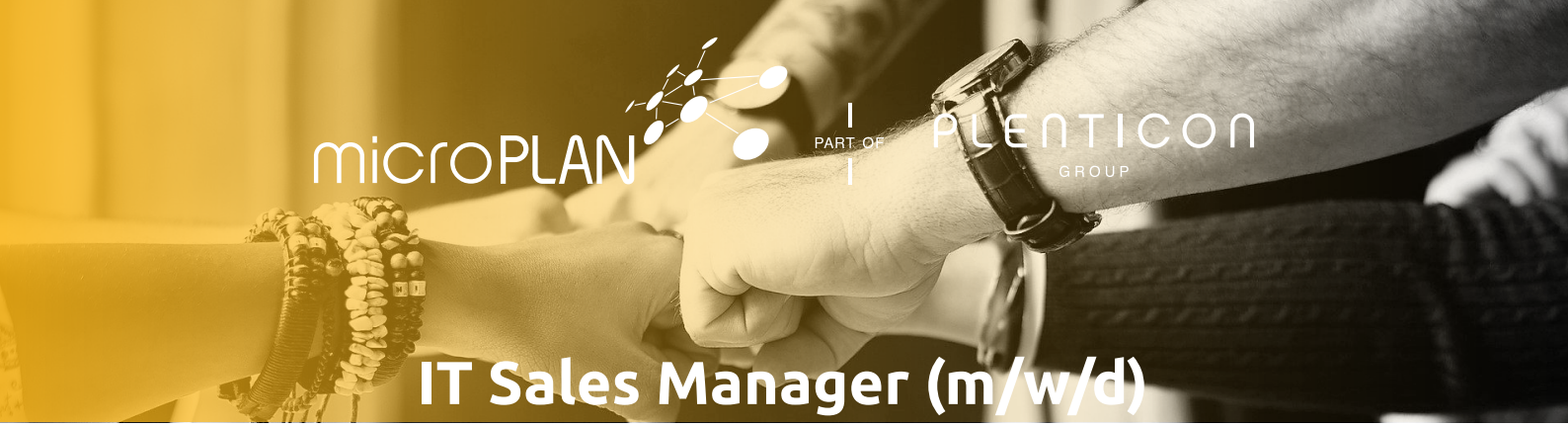

IT Sales Manager (m/w/d)

Die microPLAN BMK Systemhaus GmbH ist ein führendes und überregional tätiges IT-Unternehmen in Nordrhein-Westfalen. In über 30 Geschäftsjahren haben wir uns mit unseren sieben Standorten bundesweit einen Namen durch einzigartige IT-Innovationen in den Bereichen Digitalisierung und Prozessoptimierung erarbeitet. Dabei bieten wir unseren Kunden das Rundumpaket von der Hardwarebeschaffung bis hin zum strategischen IT-Consulting. Zudem entwickeln wir uns stetig weiter und setzen auf kreative Köpfe.

Zur Verstärkung unseres Teams in Bottrop suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n Mitarbeiter*in als **IT Sales Manager (m/w/d)**.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen eigenverantwortlich den Vertrieb von lösungsorientierten Dienstleistungen und Produkten führender IT-Hersteller. Dabei sind Sie für den gesamten Angebotsprozess (inkl. Angebotserstellung und -präsentation) sowie die Vertragsgestaltung verantwortlich.
- Sie betreuen Kundenprojekte rund um das Thema IT-Infrastruktur, Software-as-a-Service und Managed IT-Lösungen.
- Zusammen mit Ihren Kolleginnen und Kollegen überprüfen Sie kundenspezifische IT-System-lösungen und erarbeiten neue Konzepte für Ihre Kunden.
- Sie sind verantwortlich für die professionelle Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung unseres bestehenden Kundenstammes und die Gewinnung von Neukunden.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein vergleichbares Studium im technischen oder kaufmännischen Bereich.
- Idealerweise konnten Sie bereits mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von IT-Produkten / -Lösungen sammeln.
- Als engagierte*r Vertriebler*in bringen Sie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit, sind kommunikativ und überzeugen mit Ihrem Verhandlungsgeschick.
- Dabei arbeiten Sie strukturiert, denken prozess- und lösungsorientiert und haben ein sehr gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge im IT-Bereich.

Was wir bieten:

Mal eben zum Chef:	Flache Hierarchien & kurze Entscheidungswege
Spannung:	Unser Geschäftsfeld entwickelt sich & wir gestalten es mit. Profitiere von dieser Vielseitigkeit
Attraktiv & innovativ:	Stetig neue Produkte & namhafte Kunden machen unseren Alltag spannend
Zukunft & Perspektive:	Spezialisierungs- sowie fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten sind bei uns ein Muss
Lebensqualität:	Paintball, Grillen, Kanufahren – unsere Mitarbeiter treffen sich regel-mäßig bei betriebsinternen Veranstaltungen.

Bewerbungen gehen unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an **karriere@microplan-bmk.de!**

microPLAN BMK Systemhaus GmbH
Am Lamperfeld 3
46236 Bottrop

Telefon: (0 20 41) 77 21 48 0
Telefax: (0 20 41) 77 21 48 88

E-Mail: info@microplan-bmk.de
Internet: www.microplan-bmk.de